

**CÔNG TY CỔ PHẦN
THÉP NAM KIM**

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 140A / CV/CTHĐQT/2013
V/v Giải trình kết quả kinh doanh
năm 2012.

Bình Dương, ngày 26 tháng 05 năm 2013

Kính gửi: - Ủy Ban Chứng Khoán Nhà Nước
- Sở Giao dịch Chứng khoán Tp.Hồ Chí Minh
- Quý cổ đông Công Ty CP Thép Nam Kim

Tên Công ty: CÔNG TY CỔ PHẦN THÉP NAM KIM
Trụ sở chính: Đường N1, Cụm sản xuất An Thạnh, Thuận An, Bình Dương
Mã chứng khoán: NKG
Điện thoại: (84 - 650) 3748 848 - Fax: (84 - 650) 3748 849.

Ngày 09 tháng 05 năm 2013, Công ty Cổ phần Thép Nam Kim đã nhận được Công văn số 209/2013/SGDHCM-NY ngày 09/05/2013 của Sở Giao dịch Chứng khoán Tp.Hồ Chí Minh, về việc yêu cầu giải trình nguyên nhân dẫn đến kết quả kinh doanh năm 2012 lỗ và đưa ra phương án khắc phục.

Năm 2012 là một năm đầy khó khăn đối với các doanh nghiệp nói chung cũng như đối với Cty Cổ Phần Thép Nam Kim nói riêng. Mặc dù doanh thu bán hàng cao hơn năm 2011 nhưng kết quả kinh doanh năm 2012 lỗ 105.094.980.868 đồng chính là sự phản ánh bằng giá trị về tình hình khó khăn của Công ty trong năm qua và là kết quả được tạo ra từ các nguyên nhân khách quan cũng như chủ quan phía doanh nghiệp.

Trong năm qua một số chi phí phát sinh tăng hơn so với cùng kỳ năm trước như chi phí tài chính, chi phí quản lý và chi phí bán hàng, đây là những yếu tố làm ảnh hưởng đến kết quả kinh doanh của năm.

Định hướng chung và biện pháp khắc phục:

- Trên cơ sở bộ máy quản lý hiệu quả hơn đã được định hình kết hợp với các dây chuyền mới đầu tư đang đi vào ổn định sản xuất, Công ty đang tạo ra các sản phẩm được khách hàng trong và ngoài nước đánh giá cao về chất lượng và sự ổn định, đây chính là tiền đề để Công ty tăng trưởng về doanh thu.
- Đẩy mạnh bán hàng trong nước lẫn xuất khẩu là mục tiêu chiến lược của Công ty, với hệ thống bán hàng và khách hàng đã được xây dựng và ổn định, từ năm 2013 trở đi sẽ phát huy tác dụng mang lại kết quả.
- Ngoài ra Công ty đang tập trung trong việc tìm kiếm các đối tác cung cấp chiến lược nhằm tìm được nguồn nguyên liệu có giá ổn định và cạnh tranh cũng như gia tăng lợi



nhuận gộp, bên cạnh đó việc đẩy mạnh sản xuất mang tính liên tục tạo ra sản phẩm có giá thành hợp lý nhất cũng được chú trọng đến.

Với mục tiêu và chiến lược cụ thể đã được đề ra, năm 2013 sẽ là một năm Công ty sẽ gặt hái những thành công chính từ sự đầu tư mang tính chiến lược thời gian vừa qua.

Xin chân thành cảm ơn và trân trọng kính chào./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VT.

**CÔNG TY CP THÉP NAM KIM
CHỦ TỊCH HĐQT**



CHỦ TỊCH HĐQT

Hồ Minh Quang

